募集職種	セールスプランニングマネージャー / シニアアナリスト
雇用形態	正社員
募集人数	1名
待遇	経験等を考慮し、当社基準に準じます
通常営業時間	9:30~18:00
職務內容	Business Information Overview (Purpose of the Position) As the Sales Planning Manager / Sr. Analyst, control the sales budgets and results of the whole department plan sales measures and make issues clear and propose points for improvement from sales planning perspective in order to contribute to the sales increase of NUE while exercising leadership in the group. Work with Finance and Marketing to control product PL as well as account PL. Key Responsibilities ● チームマネジメント ● 製品別・顧客別 PL の管理と販促費用管理(予算+実績) ● 顧客ごとの月次予算管理 ● 月次売上の管理と分析 ● 月次・四半期ごとの売上予測の作成 ● 年間販売プログラムの企画と管理 ● 社内他部門と連携・協働 ● 市場在庫調査、分析 ● 売り上げ見通しの作成、管理、分析 ● 全社プロジェクトへの積極的参加
応募資格	 Skills and Experiences Basic knowledge and experience about Japanese business and video /music packaging industry Sales Planning experience in manufacturing industry Management skill PC skills (Excel, Word, PPT, Access) Interdepartmental coordination skill Business communication skills (Japanese, English, and presentation skills) Unique attributes of the Job / Personal Characteristics

Strategy planning ability, multifaceted perspective

	 Logical thinking Problem-solving ability Aggregation / statistical analysis ability Budget and PL management Flexibility, leadership and Ownership
勤 務 地	本社/東京都港区愛宕2丁目5番1号 愛宕グリーンヒルズ MORI タワー 【交通手段】 東京メトロ日比谷線「神谷町駅」徒歩4分/都営地下鉄三田線「御成門駅」徒歩3分
応 募 方 法	以下の1.2の書類を記入・スキャンの上で e-mail 添付にてご送付ください。書類選考の上、書類選考通過の方にのみ追って連絡いたします 履歴書 (日本語/英語) 職務経歴書 (日本語) 【書類送付先: 人事部業務委託採用係 メールアドレス】 tommy.liu@nbcuni.com 応募書類の本社への持参は固くお断りします。 応募書類は返却いたしませんのでご了承ください。 ご応募いただく個人情報は採用業務のみに利用し、他の目的での利用や第三者への譲渡・開示することは一切ありません。
照会・問合わせ	HR 採用アドレスまでお願いします。 tommy.liu@nbcuni.com